GRUPO IMEX
Negócios internacionais

EDICIÓN EN ESPAÑOL • 2026

CÓMO EXPORTAR A BRASIL

Guía práctica para proveedores extranjeros: qué preparar, confirmar y enviar antes del embarque.



Si la mercancía está lista, empieza por la lista de control.

Revisión • 7 de septiembre de 2026

Leonardo Franzoi Toigo | Grupo IMEX

ABRIR ÍNDICE ›

BIBLIOTECA IMEX DE COMERCIO EXTERIOR

Índice

Haz clic en un tema. Cada sección incluye consejos prácticos y un botón para volver aquí.



Preparemos el embarque	3	Origen y país de embarque son distintos	21
Cuatro revisiones antes de embarcar	4	Acuerda el punto exacto de entrega	22
Confirma el importador brasileño	5	Reserva un transporte adecuado al ingreso	23
Tres modalidades de importación	6	De la cotización a la entrega	24
Describe el producto real	7	La aduana puede examinar el embarque	25
Ficha técnica del producto	8	El despacho es una etapa, no el final	26
Revisa las autorizaciones exigidas	9	Corrige estos errores antes de salir	27
Quién controla qué en Brasil	10	Antes de autorizar el embarque	28
Otros organismos que debes identificar	11	Abre la operación con estos datos	29
Aclara cuándo debe estar aprobado	12	Instrucciones: partes y ruta	30
¿Qué declaración se utilizará?	13	Revisa la factura antes de emitirla	31
Calcula el costo hasta la entrega	14	Instrucciones de transporte y bultos	32
Los tributos necesitan un cálculo actualizado	15	Revisión del embalaje de madera	33
Respalda el precio con documentos	16	Entrega los documentos finales	34
Prepara la factura comercial	17	Facilita el siguiente embarque	35
Firma la factura correctamente	18	Fuentes y actualizaciones 1	36
Facilita la identificación de la carga	19	Fuentes y actualizaciones 2	37
Revisa la madera antes de embalar	20	Fuentes y actualizaciones 3	38

CONSEJO PRÁCTICO

Conserva un conjunto aprobado de documentos por embarque. Usa la lista de control antes de programar la salida.

EXPORTAR A BRASIL

Preparemos el embarque

Empiezo por los documentos y las personas que pueden confirmar cada requisito.



1 Para quién es esta guía

Para fabricantes y equipos de exportación que venden a una empresa brasileña. Los bienes usados, las importaciones temporales y los productos sensibles necesitan una revisión específica.

2 Cómo consultarla

Abre un tema desde el índice, lee el consejo práctico y completa las fichas para el embarque real. Los nombres de los sistemas brasileños se mantienen en portugués.

3 Cómo completar el PDF

Usa un lector compatible con formularios PDF, guarda una copia por operación y vuelve a abrirla para verificar los datos. Los enlaces llevan a fuentes oficiales.

4 Por dónde empezar

Si la mercancía está lista, abre la lista de controles previos al embarque. La aprobación del importador es un control operativo y no sustituye una licencia obligatoria.

CONSEJO PRÁCTICO

Antes de prometer una fecha de salida, pregunta al equipo brasileño qué aprobaciones faltan y quién las confirmará.

EXPORTAR A BRASIL

Cuatro revisiones antes de embarcar

Quiero una respuesta clara a cada pregunta, respaldada por un documento.



01 Importador

¿Qué empresa brasileña importará? ¿Están listos sus registros, habilitación Siscomex y representantes?

02 Producto

¿Qué se vende exactamente? Confirma modelo, estado, uso, datos técnicos, NCM y atributos exigidos.

03 Licencias

¿Qué registros, autorizaciones y certificados corresponden? ¿Cuáles deben obtenerse antes de la salida?

04 Costo

¿Cuál es el costo total hasta el destino acordado? Incluye tributos, gastos locales, financiación y posibles demoras.

CONSEJO PRÁCTICO

Registra respuesta, responsable, fecha y versión documental. “El cliente se encarga” no basta para programar un embarque.

EXPORTAR A BRASIL

Confirma el importador brasileño

El CNPJ identifica una empresa. Por sí solo no autoriza una importación.



1

Verifica la entidad jurídica

Confirma razón social, CNPJ, dirección, inscripción estatal cuando corresponda y personas autorizadas para actuar.

2

Verifica la habilitación Siscomex

Pide al equipo brasileño que revise habilitación, capacidad financiera cuando corresponda y representantes registrados para la operación.

3

Identifica los contactos operativos

Define representante aduanero, transportista, recinto de despacho, dirección de entrega y persona que autoriza el embarque.

4

Confirma todas las partes

Comprador, importador, consignatario y pagador pueden ser distintos. Registra sus funciones reales en el contrato y las instrucciones documentales aprobadas.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Si solicitan cambiar el importador después de la salida, consulta primero al equipo aduanero brasileño antes de modificar documentos.

EXPORTAR A BRASIL

Tres modalidades de importación

Mantén los nombres jurídicos brasileños en las instrucciones para que todos identifiquen la misma modalidad.



1 Importación directa

La empresa brasileña compra e importa para su actividad. Sus documentos y pagos deben reflejar la operación real.

2 Importação por conta e ordem

Un importador contratado despacha en nombre propio por cuenta del adquirente brasileño identificado. Confirma contrato, vínculos exigidos e instrucciones de facturación antes de emitir.

3 Importação por encomenda

El importador compra para revender a un cliente predeterminado. La financiación y los posibles anticipos del cliente deben respetar las reglas aplicables y el contrato.

4 Qué necesita el exportador

Pide instrucciones escritas sobre comprador en factura, consignatario en transporte y pagador. No elijas estos datos por costumbre.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Que una empresa se presente como trading no indica, por sí solo, qué modalidad de importación utiliza.

EXPORTAR A BRASIL

Describe el producto real

Tu información técnica ayuda al equipo brasileño a clasificar la mercancía y revisar sus autorizaciones.



01 Identificación

Fabricante, modelo, referencia, número de serie cuando sea relevante, estado y país de fabricación.

02 Datos técnicos

Función, principio de funcionamiento, materiales, composición, potencia, capacidad, dimensiones y accesorios incluidos.

03 HS y NCM

La estructura internacional HS tiene seis dígitos. Brasil usa la NCM de ocho. El código extranjero es una referencia inicial, no una aprobación definitiva.

04 Documentos de respaldo

Envía ficha técnica, manual, fotos de la placa y configuración comprada. Explica las diferencias entre modelos.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

“Partes de máquinas” es demasiado genérico. Describe la pieza, su función y la máquina o sistema al que se destina.

FICHA RELLENABLE

Ficha técnica del producto

Completa una ficha por modelo o configuración y adjunta los documentos técnicos.



Producto / nombre técnico

Fabricante / dirección

Modelo / referencia

Número de serie / estado

Función / aplicación

Materiales / composición

Tecnología / funcionamiento

Capacidad / potencia / dimensiones

Peso neto / peso bruto

Países: origen / compra / expedición

NCM / atributos confirmados en Brasil

Revisor / versión / fecha

CONSEJO PRÁCTICO

No uses el catálogo de otro modelo para justificar las características de la mercancía que se embarcará.

EXPORTAR A BRASIL

Revisa las autorizaciones exigidas

El código del producto no resuelve por sí solo todas las preguntas sobre licencias.



1

Consulta la operación real

El equipo brasileño revisa NCM, atributos, estado, finalidad y origen en las herramientas oficiales de tratamiento administrativo.

2

Identifica el requisito

Registra organismo, licencia o certificado, base legal, vigencia y etapa en la que debe estar aprobado.

3

Prepara primero el producto

Ensayos, registros, etiquetas o autorizaciones del fabricante pueden ser necesarios antes de producir o embarcar.

4

Confirma aprobación y vínculos

Revisa cantidades, modelo, importador y vínculo con la declaración. Una solicitud presentada no equivale a una licencia aprobada.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Un certificado extranjero, incluido el marcado CE, no sustituye automáticamente una aprobación brasileña.

EXPORTAR A BRASIL

Quién controla qué en Brasil

Este cuadro sirve para planificar. El requisito real depende del producto y la operación.



Organismo	Área que conviene revisar
RFB	Control aduanero, clasificación, valoración, tributos federales y despacho.
SECEX / DECEX / DECOM	Administración comercial y licencias; DECOM se ocupa de defensa comercial dentro de SECEX.
ANVISA	Controles sanitarios sobre productos pertinentes, entre ellos alimentos, dispositivos médicos, medicamentos y cosméticos.
MAPA	Sanidad animal y vegetal, productos agropecuarios y controles sobre embalajes de madera.
INMETRO	Evaluación obligatoria de conformidad, productos regulados y metrología.
ANATEL	Telecomunicaciones y equipos de radio sujetos a aprobación brasileña.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

La aprobación de un organismo no sustituye la de otro ni el despacho aduanero.

EXPORTAR A BRASIL

Otros organismos que debes identificar

Algunos productos requieren revisión especializada antes de cotizar o producir.



Organismo	Área que conviene revisar
IBAMA	Controles ambientales, CITES y bienes regulados, como determinados vehículos y productos químicos.
ANP	Combustibles, lubricantes y otros productos regulados del sector petrolero.
Polícia Federal / Exército	Productos químicos controlados y productos sujetos a control militar, según las competencias de cada organismo.
ANSN	Seguridad nuclear y radiológica. Consulta los servicios actuales y no te bases solo en referencias antiguas a CNEN.
ANM / SUFRAMA	Controles minerales específicos / incentivos y controles en las áreas administradas.
SEFAZ estatal	Tributos estatales, registros, NF-e y circulación interna de mercancías.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Envía composición y uso previsto desde el inicio: pueden determinar qué organismo necesita intervenir.

EXPORTAR A BRASIL

Aclara cuándo debe estar aprobado

Una licencia obtenida después de la salida puede llegar tarde para el procedimiento exigido.



1

Antes de la oferta

Comprueba si la importación está permitida e identifica costos de ensayos, registros y documentos.

2

Antes de producir

Confirma versión, norma técnica, etiquetas y certificados que necesita el cliente brasileño.

3

Antes de la salida

Obtén las aprobaciones previas obligatorias y la autorización escrita de embarque del contacto brasileño designado.

4

Si cambia algo

Revisa los requisitos cuando cambien modelo, estado, origen, cantidad, ruta o importador.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Registra emisión, vencimiento y evento que debe completarse antes del embarque. No sigas únicamente el número de solicitud.

EXPORTAR A BRASIL

¿Qué declaración se utilizará?

El equipo brasileño debe confirmar la vía disponible y obligatoria para esta operación.



01 DI y LI

La declaración del sistema anterior utiliza LI cuando corresponde, mientras la operación siga admitida en ese procedimiento.

02 Duimp y LPCO

La nueva declaración utiliza Catálogo de Produtos, atributos y los modelos LPCO aplicables a los controles administrativos.

03 DSI y LSI

La declaración simplificada se limita a los casos admitidos. Si la DSI electrónica requiere licencia, el instrumento es la LSI.

04 Tu parte

Facilita datos correctos del fabricante, producto y operación. Revisa el cronograma oficial de migración antes de cada embarque.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

No elijas DI o Duimp solo porque se usó en el embarque anterior. El cronograma depende de la operación.

EXPORTAR A BRASIL

Calcula el costo hasta la entrega

Comparo ofertas con el mismo destino, moneda y servicios incluidos.



01 Mercancía y transporte internacional

Precio, embalaje, recogida, gastos de exportación, flete principal y seguro.

02 Ingreso en Brasil

Tributos y tasas aplicables, licencias, terminal, almacenaje, manipulación y servicios aduaneros.

03 Entrega y pago

Transporte interno, descarga, comisiones bancarias, cambio y capital de trabajo.

04 Escenario con demora

Calcula almacenaje adicional, cargos del contenedor y esperas con las tarifas y el contrato reales.

CONSEJO PRÁCTICO

Pide al agente de carga que detalle exclusiones y gastos locales. Un flete principal barato puede terminar en una entrega costosa.

EXPORTAR A BRASIL

Los tributos necesitan un cálculo actualizado

No existe un porcentaje único para todos los embarques a Brasil.



01 Tributos federales

II, IPI y PIS/Cofins-Importação pueden corresponder según mercancía, fecha, régimen y tratamiento aplicable.

02 Tributo estatal

El ICMS depende de las reglas del Estado competente y de la operación. La tasa de reventa no es automáticamente la exigible al importar.

03 Otros cargos

Revisa por separado AFRMM en el transporte acuático sujeto, tasas de servicios y cargos de organismos reguladores.

04 Reforma tributaria

Confirma datos CBS/IBS y reglas aplicables en la fecha de la operación. RFB anunció cambios en Duimp para el 27 de septiembre de 2026; verifica su implementación.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Pide la base de cálculo y el tratamiento legal, no solo el total. No añadas mecánicamente nuevos tributos a una planilla antigua.

EXPORTAR A BRASIL

Respalda el precio con documentos

El valor aduanero sigue reglas propias y no siempre coincide con el total de la factura.



1 Documenta la venta

Conserva pedido, contrato, condiciones de pago, descuentos y respaldo del importe pagado o por pagar.

2 Identifica los ajustes

Informa al equipo brasileño sobre flete, seguro, aportaciones del comprador, regalías, comisiones y relaciones entre las partes.

3 Gestiona las entregas gratuitas

Muestras y repuestos en garantía también requieren un valor aduanero justificable. Explica por qué no corresponde un pago comercial.

4 Corrige con transparencia

Si cambia precio o cantidad, documenta el motivo y obtén nuevas instrucciones. No antedates ni inventes documentos de respaldo.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

“Sin cargo” describe el pago. No significa que la mercancía carezca de valor aduanero.

EXPORTAR A BRASIL

Prepara la factura comercial

Reviso el borrador con el equipo brasileño antes de emitir el documento final.



01 Partes

Identifica al exportador y comprador reales, con nombres y direcciones completos, según la modalidad de importación confirmada.

02 Mercancía

Describe cada artículo, modelo, estado, cantidad y unidad. Incluye los datos exigidos sobre pesos, bultos e identificación.

03 Precio y condiciones

Indica moneda, precios unitarios y totales, descuentos, flete, seguro y otros gastos aplicables, además de las condiciones de pago.

04 Países y entrega

Distingue origen, compra y expedición. Especifica Incoterm, punto exacto y edición. Prepara una firma válida.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Revisa cantidad por precio unitario y confirma que la moneda de la factura coincida con la del contrato.

EXPORTAR A BRASIL

Firma la factura correctamente

Una imagen de firma pegada no equivale a una firma digital jurídicamente válida.



1

Factura nativa digital

RFB admite certificación digital que garantice autenticidad, integridad y validez jurídica. Confirma el método con el equipo brasileño.

2

Factura en papel

Si no se emite en formato nativo digital, la orientación RFB exige firma manuscrita del exportador o de su representante legal.

3

Color y sellos

No existe una regla aduanera brasileña general que exija tinta azul. No agregues una exigencia de sello sin base específica.

4

Originales y correcciones

Envía archivos por el canal aprobado. Conserva y remite originales cuando lo exijan la ley o las instrucciones del caso. Identifica claramente las revisiones.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Acuerda el método de firma antes de emitir la factura final. No dejes su validez para el día de salida.

EXPORTAR A BRASIL

Facilita la identificación de la carga

La lista de empaque describe los bultos. El documento de transporte registra el traslado.



01 Lista de empaque

Numera los bultos e indica contenido, marcas, dimensiones, peso neto/bruto y vínculo con la factura.

02 B/L, AWB o documento terrestre

Revisa embarcador, consignatario, parte a notificar, ruta, flete, bultos, peso y forma de liberación.

03 Carga física

Números de bultos, modelo y series deben coincidir con la mercancía. Fotografía embalaje, contenedor y precinto cuando corresponda.

04 Totales

Distingue pallets, cajas y piezas. Un pallet con diez cajas no equivale a once bultos idénticos.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Pide el borrador del documento de transporte antes de emitirlo. Un consignatario incorrecto puede retrasar la liberación y generar costos de rectificación.

EXPORTAR A BRASIL

Revisa la madera antes de embalar

Los embalajes y soportes de madera maciza pueden estar sujetos a controles fitosanitarios.



1

Identifica el material

Distingue madera maciza regulada de materiales procesados que puedan estar exentos. Revisa embalajes mixtos y bloques de apoyo sueltos.

2

Usa tratamiento autorizado

Para madera regulada, encarga el tratamiento exigido y el marcado IPPC válido a un operador autorizado.

3

Revisa marca y condición

Comprueba legibilidad, permanencia, ubicación y códigos exigidos, requisitos de descortezado y ausencia de señales de plagas.

4

Guarda evidencia

Fotografía las marcas antes de consolidar. Un certificado genérico de tratamiento no sustituye la marca válida obligatoria.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Un pallet conforme no vuelve conformes los bloques de apoyo sin tratar. Revisa toda la madera que viaja con la carga.

EXPORTAR A BRASIL

Origen y país de embarque son distintos

Un arancel reducido exige un tratamiento válido y pruebas de que la mercancía cumple las condiciones.



1 Identifica la fabricación

Confirma dónde y cómo se produjo la mercancía. La dirección del vendedor no determina el origen.

2 Revisa el acuerdo

Pide al equipo brasileño que confirme cobertura, cronograma arancelario, exclusiones y regla del producto.

3 Obtén la prueba correcta

Usa el certificado o declaración admitidos por el acuerdo. Revisa emisor, texto, vigencia y referencias de factura.

4 Comprueba la ruta

La facturación o el tránsito por terceros países pueden requerir pruebas adicionales. Conserva documentos de transporte y controles exigidos.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

No prometas arancel cero solo porque la mercancía sale de un país con un acuerdo comercial con Brasil.

EXPORTAR A BRASIL

Acuerda el punto exacto de entrega

El Incoterm distribuye tareas, costos y riesgos entre comprador y vendedor.



01 Escribe la condición completa

Indica regla, lugar o puerto exacto e Incoterms® 2020. “FOB fábrica” no describe la regla ICC.

02 Separa flete y riesgo

En las reglas C, el vendedor paga el flete hasta un destino, pero el riesgo pasa antes. Confirma el evento de entrega.

03 Revisa seguro y descarga

CIF y CIP tienen coberturas predeterminadas distintas. DPU obliga al vendedor a descargar; revisa los demás costos en el contrato de transporte.

04 DDP y Brasil

Portal Siscomex indica que DDP no puede utilizarse en la importación brasileña por el vendedor extranjero en la modalidad descrita. Compara DAP y DPU.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Un servicio puerta a puerta no identifica por sí solo quién importa o paga los tributos. Deja esas responsabilidades por escrito.

EXPORTAR A BRASIL

Reserva un transporte adecuado al ingreso

Entrega los datos de la mercancía antes de pedir el precio final del transporte.



1

Antes de reservar

Confirma ruta, puerto/aeropuerto, instalación receptora, dimensiones, peso y restricciones del producto con el equipo brasileño.

2

Carga sensible

Informa baterías, químicos, imanes, refrigeración, equipos de radio y materiales biológicos. Prepara la clasificación y documentación de transporte exigidas.

3

Antes de recoger

Revisa etiquetas, embalaje, series, licencias y borradores aprobados. Confirma cierres operativos y ventana de recogida.

4

Después de la salida

Envía documentos finales y preaviso. Comunica de inmediato cambios de ruta, cantidades o fecha de llegada.

CONSEJO PRÁCTICO

La llegada estimada no es una promesa de entrega. Incluye descarga, despacho y transporte interno en el programa.

EXPORTAR A BRASIL

De la cotización a la entrega

Asigna una persona y un documento esperado a cada etapa.



1

1. Define la venta

Confirma importador, producto, uso, cantidad, precio y países involucrados.

2

2. Revisa los requisitos

Valida clasificación, atributos, licencias, certificados y costo total.

3

3. Aprueba el embarque

Acuerda contrato y transporte, revisa borradores y obtén aprobación operativa escrita.

4

4. Importa y entrega

El equipo brasileño presenta la declaración, gestiona controles y tributos y confirma liberaciones del transportista y terminal y documentos internos.

5

5. Cierra el expediente

Conserva prueba de entrega, costos reales, obligaciones regulatorias y correcciones útiles para el siguiente embarque.

CONSEJO PRÁCTICO

Si una etapa está pendiente, identifica el documento exacto que falta y la próxima acción. Evita pedir vagamente que “regularicen todo”.

EXPORTAR A BRASIL

La aduana puede examinar el embarque

La selección determina los controles. No califica la calidad del proveedor.



01 Canal verde

Normalmente permite el despacho sin revisión documental o física rutinaria, sin perjuicio de controles y excepciones aplicables.

02 Canal amarillo

Examen documental. La aduana puede pedir aclaraciones o evidencia adicional.

03 Canal rojo

Examen documental e inspección física de la mercancía.

04 Canal gris

El procedimiento DI contempla examen especial por sospecha de fraude, incluso de valor. Sigue la declaración real y cualquier procedimiento separado comunicado por RFB.

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Ten listos los documentos técnicos y de pago de cada embarque. Un canal verde anterior no garantiza el siguiente.

EXPORTAR A BRASIL

El despacho es una etapa, no el final

Confirma que la mercancía pueda salir realmente del terminal.



1

Organiza la recogida

Revisa estado aduanero, liberación del transportista, cargos del terminal, formalidades tributarias estatales y documentos del transporte interno.

2

Conserva documentos fiscales brasileños

El importador gestiona la NF-e y los registros exigidos. La factura extranjera no sustituye el documento fiscal brasileño.

3

Mantén la trazabilidad

Vincula modelo, lote o serie con el embarque y el cliente cuando corresponda.

4

Prepara la posventa

Define garantía, repuestos, asistencia técnica, etiquetado y posibles obligaciones de retiro o comunicación.

CONSEJO PRÁCTICO

Antes de enviar un camión, pregunta al terminal si están completas todas las liberaciones necesarias para retirar la carga.

EXPORTAR A BRASIL

Corrige estos errores antes de salir

Son problemas que provocan demoras y costos evitables.



1 **Importador sin confirmar**

El CNPJ o una promesa comercial no sustituyen la evidencia de habilitación.

2 **Modelo o descripción sin aprobar**

No sustituyas un modelo después de obtener la licencia ni uses un catálogo genérico para una configuración específica.

3 **Costos o seguro incompletos**

Revisa gastos locales, almacenaje, plazos del contenedor y exclusiones de la póliza.

4 **Documentos inconsistentes**

Resuelve diferencias de cantidades, monedas, pesos, consignatarios o países antes de emitir.

5 **Cambios tardíos y pérdida de registros**

Reevalúa cambios de producto o ruta y conserva versiones aprobadas y evidencia final.

CONSEJO PRÁCTICO

Envía una corrección precisa: documento, campo, dato actual, dato correcto y motivo. Así el socio puede resolverla sin más intercambios.

CONTROL PREVIO AL EMBARQUE

Antes de autorizar el embarque

Marca únicamente lo comprobado para la operación real.



- [ ] Importador y modalidad de importación confirmados.
- [ ] Habilitación Siscomex y representantes revisados.
- [ ] Datos, estado y configuración del producto confirmados.
- [ ] NCM y atributos requeridos aprobados en Brasil.
- [ ] Requisitos administrativos revisados para este embarque.
- [ ] Licencias y certificados obligatorios aprobados a tiempo.
- [ ] Costo, Incoterm y responsabilidades acordados.
- [ ] Factura y lista de empaque contrastadas.
- [ ] Borrador del documento de transporte aprobado.
- [ ] Origen, embalaje y requisitos de madera revisados.
- [ ] Contacto brasileño designado aprobó el embarque por escrito.

Pendientes / responsable / plazo

Decisión de embarque / aprobador / fecha

CONSEJO PRÁCTICO

Si falta resolver un requisito crítico aplicable, acuerda la siguiente acción antes de autorizar la salida de la carga.

FICHA RELLENABLE

Abre la operación con estos datos

Completa esta página antes de preparar la oferta comercial final.



Exportador / contacto

Importador brasileño / CNPJ

Comprador / modalidad de importación

Producto / modelo / estado

Cantidad / unidad

Valor / moneda

NCM / revisor brasileño

Incoterm / punto exacto

Modalidad / origen / destino

Salida / llegada previstas

Licencias / certificados / pendientes

Contacto de aprobación / fecha

CONSEJO PRÁCTICO

Un primer mensaje completo evita solicitudes repetidas y ayuda al equipo brasileño a responder con datos útiles.

FICHA RELLENABLE

Instrucciones: partes y ruta

Usa esta ficha para un embarque. Registra lo acordado y no constituye una autorización aduanera.



Referencia IMEX / revisión

Exportador / embarcador

Importador / CNPJ / dirección

Comprador / cliente predeterminado

Modalidad de importación / pagador

Contacto operativo brasileño

Lugar de carga / puerto / aeropuerto

Descarga / recinto aduanero

Dirección final de entrega

Incoterm / edición / punto nombrado

Embarque previsto / plazos documentales

Contacto aprobador / condiciones / fecha

CONSEJO PRÁCTICO

No emitas documentos finales ni autorices la salida con un borrador que el contacto brasileño designado no haya aprobado.

CONTROL PREVIO AL EMBARQUE

Revisa la factura antes de emitirla

Registra aquí la revisión de la factura comercial.



- [ ] Número, fecha y referencia de operación correctos.
- [ ] Exportador y comprador real correctamente identificados.
- [ ] Descripción, modelo y estado coinciden con el pedido.
- [ ] Cantidades, unidades y datos de bultos son coherentes.
- [ ] Pesos e información de países revisados.
- [ ] Precios unitarios, totales, moneda y descuentos correctos.
- [ ] Flete, seguro y otros gastos están claros.
- [ ] Pago y punto nombrado del Incoterm están indicados.
- [ ] Firma e instrucciones sobre originales acordadas.
- [ ] La versión final coincide con el borrador aprobado.

Correcciones solicitadas / responsable

Revisión aprobada / revisor / fecha

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

Si cambia la factura, revisa si también deben corregirse la lista de empaque, el documento de transporte o la licencia.

FICHA RELLENABLE

Instrucciones de transporte y bultos

Registra lo que deben cumplir el transportista y el almacén.



Bultos / tipo / marcas

Contenido por bulto / factura

Peso neto / bruto / dimensiones

Contenedor / precinto / equipo

Transportista / reserva / viaje

Embarcador / consignatario / notificar

Flete / cargos locales incluidos

Originales o liberación electrónica

Días libres / cómputo / devolución

Cierres operativos / plazo de preaviso

Madera / mercancía peligrosa / manejo

Borrador aprobado / contacto / fecha

CONSEJO PRÁCTICO

No hay una exigencia universal de tres originales o 21 días libres. Confirma el contrato del transportista y las instrucciones del embarque.

CONTROL PREVIO AL EMBARQUE

Revisión del embalaje de madera

Completa solo lo aplicable y justifica las exenciones.



- [ ] Toda la madera de embalaje y soporte está identificada.
- [ ] El material está clasificado como regulado o exento.
- [ ] El tratamiento exigido fue realizado por un operador autorizado.
- [ ] Marcas IPPC y códigos requeridos son legibles y duraderos.
- [ ] La ubicación de las marcas cumple la norma aplicable.
- [ ] Descortezado y requisitos fitosanitarios revisados.
- [ ] Fotos del embalaje real y sus marcas guardadas.
- [ ] Certificados adjuntos cuando se exigen específicamente.
- [ ] Bloques sueltos y embalajes mixtos revisados.
- [ ] El contacto brasileño revisó los puntos pendientes.

Exención o corrección / evidencia

Inspector o revisor / fecha / fotos

FUENTE OFICIAL ↗

CONSEJO PRÁCTICO

No improvises una marca IPPC. Pide al proveedor autorizado de embalaje o tratamiento que resuelva el problema.

CONTROL PREVIO AL EMBARQUE

Entrega los documentos finales

Envía el paquete aprobado por el canal acordado con el equipo brasileño.



- [ ] Factura y lista de empaque finales coinciden con el embarque aprobado.
- [ ] Documento de transporte y liberación confirmados.
- [ ] Licencias y certificados exigidos siguen vigentes.
- [ ] Catálogo de Produtos y atributos coinciden con la mercancía.
- [ ] Origen y ruta son coherentes.
- [ ] Fotos de marcas de madera incluidas cuando corresponda.
- [ ] Cambios posteriores a la aprobación informados y revisados.
- [ ] Archivos finales enviados al contacto designado.
- [ ] Originales conservados o enviados según instrucciones.
- [ ] Aprobaciones y revisiones archivadas con la operación.

Pendiente / responsable / plazo

Revisión final / aprobador / fecha

CONSEJO PRÁCTICO

Guarda una copia fechada de los documentos enviados. No sobrescribas la versión aprobada con una corrección sin explicación.

EXPORTAR A BRASIL

Facilita el siguiente embarque

Quiero que el siguiente envío necesite menos correcciones porque el primero quedó bien documentado.



01 Antes de producir

Reúne ventas, ingeniería, logística e importador brasileño para confirmar producto y requisitos.

02 Antes de salir

Completa las revisiones aplicables y utiliza instrucciones de embarque y documentos aprobados.

03 Después de entregar

Compara costos, tiempos y correcciones previstos y reales. Actualiza el expediente del producto.

04 Trabaja con IMEX

Coordina clasificación, preparación del importador, licencias, costos, documentos, despacho y entrega según los servicios acordados.

CONSEJO PRÁCTICO

Para máquinas usadas, vehículos de colección o importaciones temporales, pide una revisión específica antes de firmar o programar el embarque.

1 / 3

Fuentes y actualizaciones

Revisión del 7 de septiembre de 2026. Haz clic para abrir las fuentes; muchas páginas oficiales están en portugués.



RFB | Habilitación Siscomex ↗

RFB | Classif y NCM ↗

Siscomex | Controles de productos ↗

RFB | LI, LPCO y LSI ↗

Siscomex | Cronograma de migración DI ↗

Siscomex | Atributos de productos ↗

Las tres ediciones comparten el mismo contenido operativo. Se mantienen los nombres jurídicos y de los sistemas brasileños para facilitar la consulta.

CONSEJO PRÁCTICO

Revisa la regla vigente para el producto y la fecha. Esta guía general no sustituye una revisión aduanera, tributaria o regulatoria específica.

2 / 3

Fuentes y actualizaciones

Revisión del 7 de septiembre de 2026. Haz clic para abrir las fuentes; muchas páginas oficiales están en portugués.



RFB | Factura comercial y firmas ↗

RFB | Documentos del despacho ↗

RFB | Lista de empaque ↗

MAPA | Ordenanza 514/2022: embalaje de madera ↗

OMC | Valoración aduanera ↗

Siscomex | Incoterms y notas brasileñas ↗

Las tres ediciones comparten el mismo contenido operativo. Se mantienen los nombres jurídicos y de los sistemas brasileños para facilitar la consulta.

CONSEJO PRÁCTICO

Revisa la regla vigente para el producto y la fecha. Esta guía general no sustituye una revisión aduanera, tributaria o regulatoria específica.

3 / 3

Fuentes y actualizaciones

Revisión del 7 de septiembre de 2026. Haz clic para abrir las fuentes; muchas páginas oficiales están en portugués.



RFB | Reforma tributaria y Duimp ↗

Siscomex | Aviso 025/2026: PIS/Cofins ↗

ANSN | Importaciones y exportaciones ↗

RFB | Importação por encomenda ↗

Siscomex | Acuerdos comerciales ↗

RFB | Canales de control aduanero ↗

Las tres ediciones comparten el mismo contenido operativo. Se mantienen los nombres jurídicos y de los sistemas brasileños para facilitar la consulta.

CONSEJO PRÁCTICO

Revisa la regla vigente para el producto y la fecha. Esta guía general no sustituye una revisión aduanera, tributaria o regulatoria específica.